



**Ajudes amb
convocatòries**

Ajudes amb convocatòries

Maximitzem les opcions d'atorgament per aconseguir la captació de fons necessària per fer realitat els vostres projectes o per subvencionar els existents, a través de la gestió del finançament amb convocatòries públiques i privades.

Ja sigui per manca de temps, coneixement, expertesa o coordinació per combinar finançaments de diverses convocatòries d'un o varis projectes.

ALGUNS PROJECTES SUBVENCIONABLES



CENTRES

Equipaments (grues o mobiliari) i terapèutics, estalvi energètic (plaques solars, biomassa), nous serveis experimentals, noves obres, reformes d'accessibilitat, reformes i millora d'instal·lacions (espais, calefacció, pintura, clima), substitució d'amiant, vehicles elèctrics...



COL·LECTIU ATÈS

Atenció a domicili, autonomia, emprenedoria, inclusió social, mobilitat, oci, orientació i inserció laboral, promoció de la vida independent, qualitat de vida, suports específics, accessibilitat i comunicació...



CUIDADORS

Assessorament, atenció grupal, conciliació, formacions (autocura, gestió de conflictes), suport emocional, suport socioeducatiu, respirs...



PROFESSIONALS I SOCIETAT

Formació, gestió emocional, foment de la igualtat, foment dels drets, creació de vincles i suports indirectes...



ENTITATS

Captació de socis, millora tecnològica, plans estratègics, plans de comunicació, plans de millora de la intervenció, transparència i rendició de comptes, plans de voluntariat...



NEGOCIS Centres Especials de Treball

Digitalització, innovació, inversions en maquinària, noves línies d'activitat, promoció i comercialització de productes, transformació de productes, transició a l'economia circular...

ACOMPANYAMENT PUNTUAL

- Gestió de finançament públic i privat a través de convocatòries.
- Finançament d'un **projecte específic** que vulgueu implementar.

TARIFES

- Contractació:
 - Convos extenses*: 450€/convo.
 - Resta de convos: 290€/convo.

Descomptes segons volum > pàg. 4.
- Variable a èxit: Entre el 1 i el 6% sobre l'import atorgat.

* La convo, cosife, innvess o singulars.

AVANTATGES

Risc baix

Poca inversió sense atorgament.

Alineació d'interessos

Ens interessa presentar projectes guanyadors i guanyar quan vosaltres hi guanyeu > si no ho veiem clar, us ho direm perquè preneu una decisió.

Treball en equip

Adaptarem conjuntament el projecte per maximitzar el compliment dels criteris de valoració.

PLA ANUAL

- Pla anual per la gestió de finançament públic i privat a través de convocatòries.
- Finançament amb tarifa plana de **projectes il·limitats en convocatòries il·limitades**.

TARIFES

- Quota mensual: 390€/mes durant 12 mesos.
- Variable a èxit: Entre el 0,5% i el 4% sobre el total d'atorgaments de les diferents ajudes.

AVANTATGES

Més fons per projecte via multi-convocatòria

Buscarem finançament per tots els vostres projectes presentant-los en diverses convocatòries compatibles, per després decidir estratègicament segons la maximització de fons rebuts.

Retorn de la inversió

Amb 1 sol projecte atorgat (mínim 10.000€ de pressupost) ja compensareu la despesa del pla.

Maximitzant oportunitats

Més enllà dels projectes subvencionables identificats a l'inici, us anirem informant puntualment de les convocatòries obertes per a detectar noves oportunitats de finançament.

Acompanyament continu

Coordinarem reunions mensuals per acompanyar-vos i fer un seguiment del pla.



Procés i fases

Ens encarreguem de tot el procés de la idea a la justificació, o bé ens repartim les tasques, adaptant el pressupost

IMPULS
TERCER SECTOR

Ajudes amb convocatòries



PROJECTES I CONVOCATÒRIES

1. Reunió per una pluja d'idees on identificarem els projectes que vulgueu fer realitat validant que tinguin probabilitat d'èxit de captar finançament i coordinarem conjuntament les tasques.
2. Mapeig d'ajudes i subvencions disponibles > I3S.
3. Proposta de convocatòries i multi-convocatòria per cada projecte segons compatibilitat > I3S presenta proposta i la vostra entitat la valida.
4. Reunió per compartir i enriquir el projecte amb l'objectiu de maximitzar el compliment dels criteris de valoració de cada convocatòria > conjuntament.
5. Planificació estratègica de les tasques a realitzar des d'una mirada global planificada i l'ús d'un programa de gestió (inclòs) > I3S.



PRESENTACIÓ

6. Redacció de projectes > conjuntament i validació per part de la vostra entitat.
7. Presentació a les convocatòries, gestió de requeriments i reformulacions > I3S.
8. Atorgament.



EXECUCIÓ I JUSTIFICACIÓ

9. Execució del projecte > la vostra entitat.
10. Seguiment del projecte > conjuntament 1 cop al mes.
11. Justificació estratègica i redacció de memòries > I3S
12. Seguiment de compromisos (difusió) > I3S.

QUAN TÉ SENTIT CONTRACTAR AQUEST SERVEI?

Té sentit quan l'entitat:

- Té projectes definits o en fase de definició amb potencial de ser subvencionables.
- Vol reduir la dependència d'una sola font de finançament i explorar noves oportunitats.
- No disposa de temps o especialització interna per gestionar convocatòries amb criteri estratègic.
- Vol augmentar la probabilitat d'èxit, no només presentar projectes.
- Té voluntat de créixer i necessita recursos per fer-ho possible.

QUINS DESCOMPTES PODEM GAUDIR?

- Descomptes per múltiples projectes en una mateixa convocatòria: El segon projecte gaudeix d'un 10% de descompte, i els següents un 5% acumulable per projecte.
- Descomptes per un mateix projecte presentat en diferents convocatòries: Si presentéssim el mateix projecte a una segona convocatòria, per decisió estratègica o bé al no aconseguir l'atorgament de la primera, la tarifa disminuiria en un 30% per cada convocatòria addicional i acumulable al ja tenir part de la feina feta.

A PARTIR DE QUANTS PROJECTES COMPENSA UN PLA ANUAL?

Depèn de molt factors: número de projectes, número de convocatòries, import mig d'atorgament i percentatge d'èxit, però per regla general com més projectes vulgueu fer realitat més a compte us sortirà. Tinguem en compte que:

- amb la tarifa plana podrem "disparar" a totes les convocatòries per, posteriorment, decidir de forma estratègica el que més ens convingui.
- un cop guanyem un sol projecte (pressupost de 10.000€) la despesa de I3S quedar normalment compensada, en funció del % de finançament.
- quan sigui possible, el cost de I3S s'afegirà al pressupost a ser subvencionat.

PER QUÈ SOL·LICITEU UN VARIABLE I TÉ DIFERENTS %?

Ens permet oferir un preu competitiu amb un enfoc que minimitzi el risc inicial per a vosaltres i compensar les despeses associades al seguiment i la justificació de la convocatòria. Els variables depenen del pressupost del projecte: a més valor de pressupost, menor és el variable per assolir un variable adequat.

PUC ENCARREGAR-ME D'ALGUNES TASQUES DEL PROCÉS?

Sí, podem adaptar el procés i repartir les tasques entre I3S i la vostra entitat, sempre i quan prioritzem el treball conjunt. Parlem-ne i us preparem un pressupost personalitzat.

TENIU MÉS PREGUNTES?

No dubteu en trucar-nos o sol·licitar una reunió per clarificar totes les consultes que tingueu i definir conjuntament el següent pas.

Els següents serveis estan relacionats i us els podem oferir a banda del servei de finançament públic o privat amb convocatòries.

DESCONEIXEU QUINS PROJECTES PRESENTAR?

Us podem acompanyar amb els següents serveis:

EXPLORACIÓ DE PROJECTES

Treballarem i definirem conjuntament quins són els projectes prioritaris amb major impacte per la vostra entitat > 500€ + IVA.

SUBSCRIPCIÓ A LA NEWSLETTER

On identifiqueu convocatòries amb un resum executiu de la convocatòria així com projectes atorgats en convocatòries anteriors, probabilitat d'èxit o recomanacions per decidir si us voleu presentar i decidir quin és el millor projecte potencial > 10€/mes + IVA (inclòs al servei "pla anual").

DUBTEU ENTRE VARIS PROJECTES EN L'ACOMPANYAMENT PUNTUAL?

Podem fer un anàlisi de projectes en base a probabilitat d'èxit, potencial subvencionable, recursos de la entitat i generació d'impacte social respecte a l'esforç.

Pressupost segons la naturalesa de l'anàlisi i els projectes.

I SI CAP AJUDA PÚBLICA O PRIVADA ENCAIXA AMB EL PROJECTE?

Llavors valorarem els millors canals de finançament alternatiu:

- Pla de finançament privat.
- Micromecenatge – crowdfunding.
- Plataformes de microdonacions – arrodoniment solidari.
- Pla de captació de donacions i socis.

I SI NO ACONSEGUIM L'ATORGAMENT A LA PRIMERA CONVOCATÒRIA EN ACOMPANYAMENTS PUNTUALS?

Us aplicarem un descompte acumulatiu sobre l'import de contractació si ens tornem a presentar a una segona convocatòria (o altres) amb el mateix projecte.

I SI NO DISPOSEM DELS RECURSOS ADEQUATS PER A EXECUTAR ELS PROJECTES?

En aquest cas parlem-ne, podem ajudar-vos en la subcontractació o durant les fases del procés. Plantegem projecte, necessitats i preparem pressupost.

Fem realitat junts projectes d'impacte social



IMPULS
TERCER SECTOR

Joel Costa

Gerent

606.11.77.66

joel@impuls3sector.cat

www.impuls3sector.cat



Impuls tercer sector